Area	Objetivo	Funcionalidade	HubSpot	RD Station
Marketing	Integração entre ferramentas e áreas	CRM 360°	Possui	Medianamente
	CRM extensivel	Marketplace	Possui	Medianamente
		Atualizações de produto e ferramentas	Possui	Não possui
	CRM personalizavel	Objetos customizados (Plano Enterprise)	Possui	Não possui
	Gerencie unidades de negócios e estrategias de marketing de forma independente	Gerencie diferentes marcas e unidades de negócios (Plano Enterprise)	Possui	Não possui
		Separar ativos de marketing e leads gerados por unidade de negócio (Plano Enterprise)	Possui	Não possui
	Atração de demanda	Gestão de anúncios	Possui	Não possui
		Gestão de redes sociais	Possui	Medianamente
		SEO	Possui	Medianamente
	Captura de leads	Formulários	Possui	Possui
		Landing pages	Possui	Possui
		Blogs	Possui	Possui
		Tracking de visitas e desempenho do site	Possui	Medianamente
	Gestão de leads e contatos	Listas ativas e estaticas	Possui	Medianamente
		Lead scoring	Possui	Medianamente
		UTM e fonte de conversões	Possui	Medianamente
		Priorização por intenção de compra	Possui	Não possui
		Historico de interações de marketing, pre-venda e venda	Possui	Não possui
		Gestão de leads	Possui	Possui
		Gestão de empresas	Possui	Possui
		Gestão de negócios	Possui	Possui
	Automações de marketing	Automações de email-marketing	Possui	Medianamente
		Automações de WhatsApp (API oficial)	Possui	Possui
		Distribuição de leads para o comercial	Possui	Medianamente
		Ramificações de automação	Possui	Não possui
		Testes A/B	Possui	Medianamente

		Agente de AI para redes sociais	Possui	Medianamente
		Campanhas	Possui	Medianamente
	Dados e Insights de marketing	Relatórios personalizados	Possui	Medianamente
		Relatórios de conversão de leads	Possui	Medianamente
		Relatórios de campanhas	Possui	Medianamente
		Relatórios da jornada de leads	Possui	Medianamente
Venda e Pre-venda	Integração entre ferramentas e áreas	CRM 360°	Possui	Medianamente
	CRM extensivel	Marketplace	Possui	Medianamente
		Atualizações de produto e ferramentas	Possui	Não possui
	Gestão de leads e contatos	Lead scoring	Possui	Medianamente
		Priorização por intenção de compra	Possui	Não possui
		Historico de interações de marketing, pre-venda e venda	Possui	Medianamente
		Gestão de leads (para prospecção)	Possui	Não possui
		Gestão de contatos		Possui
		Gestão de empresas	Possui	Possui
		Gestão de negócios	Possui	Possui
	Prospecção e qualificação de leads	Cadências de prospecção	Possui	Medianamente
		Chamadas VOIP	Possui	Medianamente
		Gravação, transcrição e resumo de chamadas	Possui	Medianamente
		Conexão com LinkedIn Sales Navigator	Possui	Não possui
		Chat e chatbot via Site	Possui	Não possui
		Chat via WhatsApp (API oficial)	Possui	Medianamente
		Caixa de entrada omnicanal	Possui	Medianamente
		Integração com Gmail, Google Calendar, Office	Possui	Possui
		Agente de AI para prospecção	Possui	Não possui
		Pipelines de venda	Possui	Possui
		Automações de pipelines	Possui	Possui
		Automações de negócios	Possui	Possui

	Gestão comercial	Inspecção de negócios	Possui	Possui
		Equipes de venda	Possui	Possui
		Criação de orçamentos e propostas comerciais	Possui	Possui
		Previsão / Forecasts de venda	Possui	Possui
		Manuais de treinamento e coaching	Possui	Medianamente
	Dados e Insights comerciais	Relatorios personalizados	Possui	Medianamente
		Relatorios de produtividade	Possui	Medianamente
		Relatorios da jornada de clientes	Possui	Medianamente
		Relatorios do ciclo de vendas e conversão por etapa	Possui	Medianamente
Pós-venda	Relacionamento com clientes	Gestão da carteira de clientes	Possui	Medianamente
		Métricas de Health-score	Possui	Não possui
		Categorização de clientes	Possui	Não possui
		Pesquisas NPS	Possui	Não possui
		Pesquisas CSAT	Possui	Não possui
		Pesquisas de feedback personalizadas	Possui	Não possui
	Atendimento	Gestão de chamados / tickets	Possui	Não possui
		Helpdesk	Possui	Não possui
		SLA de tempo de resposta e fechamento do ticket	Possui	Não possui
		Portal do cliente para o acompanhamento e consulta de chamados	Possui	Não possui
		Central de conhecimento para artigos e guias de apoio para clientes	Possui	Não possui
	Dados e Insights de pós-venda	Relatorios personalizados	Possui	Não possui
		Relatorios de produtividade	Possui	Não possui
		Relatorios de analise de atendimento	Possui	Não possui